

6.- OBRADOIRO: Oratoria e presentación do alto impacto

Taller teórico-práctico. Ideal para estudantes, profesores, periodistas, opositores, oradores eventuais e, en xeral, para calquera persoa con ganas de mellorar a súa capacidade persuasiva e os seus dotes para falar en público.

- Preparación do discurso.
 - Quen, como e que.
 - A regra Kiss.
 - Crear unha expectativa.
 - Empezando.
 - Terminando.
 - Imetosha.

- Transmitindo ideas.
 - Regra das tres ideas.
 - Reforzos visuais.
 - *Framing* ou marcos de pensamento.

- Comunicación non verbal.
 - Movemento.
 - Voz.
 - Mirada.
 - Xesticulación.
 - Posición.

- Actitude.
 - Xerar adhesión.
 - Coeficiente de optimismo.